

Sind Sie bereit für eine echte Herausforderung?

Dann verstärken Sie unser Vertriebsteam.
Wir suchen einen

Gebietsverkaufsleiter (m/w) Deutschland Nordost / Polen

für den aktiven Verkauf, die umfassende Betreuung und die Beratung unserer Kunden in der Region
Deutschland Nordost / Polen.

Ihre Aufgabe:

- Eigenständige Planung und Durchführung von Akquisitionsmaßnahmen (telefonisch und durch Reisen/Besuche)
- Marktbearbeitung im Rahmen der Vertriebsstrategie
- Zielgerichtete und effiziente Vertriebsarbeit von der Akquise bis zum Auftragserhalt
- Verhandlung und Abschluss von Aufträgen
- Teilnahme an Messen und Fachtagungen

Das erwarten wir von Ihnen:

- Qualifizierte technische Berufsausbildung oder Studium - idealerweise mit Erfahrung in der industriellen Abwasseraufbereitung, Chemie oder Verfahrenstechnik
- Erfahrung im Verkauf von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern
- Leistungsbereitschaft, Ausdauer und Selbständigkeit
- Eigeninitiative und Reisebereitschaft
- Strukturiertes Arbeiten und Organisationsgeschick
- Selbstsicherheit und gute Umgangsformen
- Verhandlungsgeschick und Belastbarkeit
- Sprachkenntnisse: Deutsch, Polnisch, Englisch
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Führerschein der Klasse B bzw. 3

Das bieten wir Ihnen:

Sie erhalten eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung, einen neutralen Mittelklasse Firmenwagen, Smartphone und Notebook mit Anschluss an das Vertriebsinformationssystem. Unser qualifiziertes Backoffice unterstützt Sie bei Ihren Aufgaben.



Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten:

Eine umfassende Einarbeitung und die gezielte Fortbildung in der firmeneigenen Akademie und bei externen Bildungsträgern ist integraler Teil der Personalentwicklung.

Unternehmensziele und Zukunftsentwicklung:

H2O ist der führende Anbieter von energieeffizienten Vakuumdestillationsanlagen zum recyceln industrieller Abwässer in Europa und beschäftigt heute mehr als 100 Mitarbeiter. Wir glauben an die "Abwasserfreie Zukunft" der Industrie. Deshalb sind wir auf dem Weg, weltweit die Nr.1 für die Realisierung der abwasserfreien Produktion zu werden.

Interessiert?

Nehmen Sie diese Herausforderung an? Wollen Sie diesen Weg mit uns gehen? Schicken Sie Ihre Bewerbung per Post oder E-Mail an den von uns beauftragten Berater:

Hans Fischer Seminare
St. Wendelinstrasse 9
86932 Pürgen

hans.fischer@fischerseminare.de

Herr Fischer steht Ihnen auch telefonisch für Ihre Fragen zur Verfügung, unter +49 8196 998210 und +49 172 393 8022.